

Pourquoi choisir le CQP négociateur immobilier ?

Salarié et demandeur d'emploi	Entreprise
Obtenir une qualification opérationnelle valable dans toutes les entreprises	Renforcer les compétences des salariés et donc la performance de l'entreprise
Faire reconnaître ses compétences acquises en situation de travail	Recruter et former de nouveaux professionnels sur un métier-clé de l'entreprise
Développer de nouvelles compétences grâce à un parcours de formation adapté.	Fidéliser et motiver les salariés

Infos pratiques

ORGANISMES DE FORMATION HABILITÉS PAR LA BRANCHE PROFESSIONNELLE :

- | | |
|---|---|
| 1 CCI MOSELLE
moselle.cci.fr | 7 ID FORMATION
id-formation.com |
| 2 CCI BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ
bourgognefranche-comte.cci.fr | 8 IFCG CARRIÈRES
ifcg-carrieres.fr |
| 3 EMERIA (FONCIA GROUPE)
foncia.com | 9 J'AI VOTRE SOLUTION
jaivotresolution.com |
| 4 EUROBAIL FORMATION
eurobail-formation.fr | 10 VIDAL FORMATION
vidal-formation.fr |
| 5 FORTISSIMO FORMATION
fortissimo-formation.fr | |
| 6 GROUPE AFPAM
afpam-formation.fr | |



Pour plus d'informations,
contactez :

Madame Céline VENERONI
branchedelimmobilier.fr



BRANCHE PROFESSIONNELLE DE L'IMMOBILIER

CERTIFICAT DE QUALIFICATION PROFESSIONNELLE

CQP NÉGOCIATEUR IMMOBILIER

(RNCP38277)

LE NÉGOCIATEUR IMMOBILIER



Descriptif métier

Le Négociateur Immobilier est un spécialiste des transactions immobilières (vente). Il prospecte les biens immobiliers et fonciers, assure en tant qu'intermédiaire la mise en relation entre vendeurs et acquéreurs puis négocie les conditions de la vente du bien immobilier ou foncier, jusqu'à leur conclusion.

Perspectives d'emploi

- ✓ **Un profil opérationnel** répondant aux besoins des employeurs ;
- ✓ **Des compétences** directement mobilisables en agence ou en réseau immobilier ;
- ✓ **Un métier ancré** dans des besoins durables (se loger, investir, vendre) ;
- ✓ **Des possibilités d'évolution** vers des fonctions commerciales ou de gestion.

Les + du métier



Responsabilisant

Un rôle qui implique prise d'initiative et sens des responsabilités



Concret

Des résultats visibles et mesurables (ventes réalisées, projets aboutis)



Relationnel

Un métier au contact des clients, au cœur de leurs projets de vie



Variété des missions

Prospection, visites, négociations : des journées toujours renouvelées

Découvrir

Le CQP en détail



LE CQP NÉGOCIATEUR IMMOBILIER :

CONÇU PAR
LES PROFESSIONNELS
POUR LES
PROFESSIONNELS

Le Certificat de qualification professionnelle (CQP) est délivré par la branche professionnelle de l'Immobilier. Il s'adresse notamment :

- ✓ aux salariés en activité
- ✓ aux demandeurs d'emploi

Enregistré au Répertoire national des certifications professionnelles (RNCP38277), il atteste d'une qualification de niveau 4 dans un emploi déterminé et est reconnu par toutes les entreprises de la branche.

Accessible par la VAE ou dans le cadre d'un parcours de formation de 253 heures en organisme et de 469 heures en entreprise (sauf pour les salariés en activité).

Les trois blocs de compétences

1

Développer la prise de mandats de biens immobiliers et fonciers

2

Accompagner le client acquéreur à l'achat d'un bien immobilier et/ou foncier

3

Une certification reconnue par la branche et au niveau national



Une
**certification
reconnue** par
la branche et au
niveau national