**OUTIL N°5**

PV DE DELIBERATION DU JURY VAE

**CERTIFICAT DE QUALIFICATION PROFESSIONNELLE**

**DE LA BRANCHE PROFESSIONNELLE DE L’IMMOBILIER**

**CQP NEGOCIATEUR IMMOBILIER**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ORGANISME DE FORMATION :**  **ADRESSE :** |  | | |
| **Date des sessions d’évaluation :** |  | | |
| **Date et lieu du jury final paritaire de délibération :** |  | | |
| **Nombre de candidat(s) :** |  | **Nombre de page(s)** |  |

**MEMBRES DU JURY DE CERTIFICATION**

|  |
| --- |
| **Nom et prénom du Président du jury :** |

|  |  |
| --- | --- |
| **Professionnel titulaire de la carte** | **Emargement** |
| Qualité( Préciser le n° de la carte et CCI de délivrance) :  Nom et prénom du membre de jury : |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Professionnel salarié habilité** | **Emargement** |
| Qualité ( Préciser le n° de l’habilitation et CCI de délivrance) :  Nom et prénom du membre de jury : |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Représentant de l’organisme de formation** | **Emargement** |
| Qualité, Nom et prénom du membre de jury : |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Représentant de l’organisme de formation** | **Emargement** |
| Qualité, Nom et prénom du membre de jury : |  |

**CANDIDATS ET RÉSULTATS DE LA DÉLIBÉRATION DU JURY**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nom/Prénom du/de la candidat(e)** | **N° numéro d’identification** | **Accès à la certification** | | **Résultats de la délibération du jury** | **Blocs validés**  *(En cas de validation partielle)*  **Cocher la case correspondante** |
| **Formation** | **VAE** |
|  |  |  |  | 🞏 Validation totale du CQP  🞏 Validation partielle du CQP  🞏 Validation refusée du CQP | ❑ Bloc 1 – Rechercher des clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente du bien immobilier et/ou foncier |
|  |  |  |  | 🞏 Validation totale du CQP  🞏 Validation partielle du CQP  🞏 Validation refusée du CQP | ❑ Bloc 1 – Rechercher des clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente du bien immobilier et/ou foncier |
|  |  |  |  | 🞏 Validation totale du CQP  🞏 Validation partielle du CQP  🞏 Validation refusée du CQP | ❑ Bloc 1 – Rechercher des clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente du bien immobilier et/ou foncier |
|  |  |  |  | 🞏 Validation totale du CQP  🞏 Validation partielle du CQP  🞏 Validation refusée du CQP | ❑ Bloc 1 – Rechercher des clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente du bien immobilier et/ou foncier |
|  |  |  |  | 🞏 Validation totale du CQP  🞏 Validation partielle du CQP  🞏 Validation refusée du CQP | ❑ Bloc 1 – Rechercher des clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente du bien immobilier et/ou foncier |

|  |
| --- |
| **COMMENTAIRES/PRECONISATIONS DU JURY** |
|  |
| **DYSFONCTIONNEMENT OU ACCIDENT PENDANT LE DEROULEMENT DES EVALUATIONS** |
|  |

**RECAPITULATIF DES TITULAIRES AYANT VALIDE INTEGRALEMENT LE CQP DE NEGOCIATEUR IMMOBILIER**

|  |  |
| --- | --- |
| **N° identification** | **Nom/Prénom du/de la candidat(e)** |
|
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

**RECAPITULATIF DES TITULAIRES AYANT VALIDE DES BLOCS DE COMPETENCES DU CQP DE NEGOCIATEUR IMMOBILIER**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **N° identification** | **Nom/Prénom du/de la candidat(e)** | **BLOC(S) VALIDE(S)** |
|  |  | ❑ Bloc 1 – Rechercher des Clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le Client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente |
|  |  | ❑ Bloc 1 – Rechercher des Clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le Client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente |
|  |  | ❑ Bloc 1 – Rechercher des Clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le Client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente |
|  |  | ❑ Bloc 1 – Rechercher des Clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le Client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente |
|  |  | ❑ Bloc 1 – Rechercher des Clients–vendeurs pour obtenir des mandats de vente de biens immobiliers et fonciers  ❑ Bloc 2 – Accompagner le Client acquéreur pour identifier les biens immobiliers et fonciers à acheter  ❑ Bloc 3 – Effectuer l’intermédiation entre le client acquéreur et le client vendeur afin de contractualiser l’acte de vente |

**Dans le cadre de la politique de qualité du CQP mise en œuvre par le certificateur, le présent PV est validé par le Président et Vice-Président de la CPNEFP de la Branche de l’immobilier, en date du**

|  |  |
| --- | --- |
| Signature et tampon  Président CPNEFP Branche Immobilier | Signature et tampon  Vice-Président CPNEFP Branche Immobilier |